



## Gesprächs- und Verhandlungsführung in Projekten

Erfolgreich verhandeln, Ziele erreichen

### Überblick

Dieser 2-tägige Workshop gibt Handlungshinweise und Strategien für das Abstimmen von Vereinbarungen und das Erzielen von Verhandlungsergebnissen.

Ein Projektleiter muss die Bedürfnisse seines Kunden und Projektauftraggebers erkennen und wirtschaftliche Auswirkungen umsetzen können. Dazu gehört das Erkennen von Bedürfnissen und das Schaffen einer Gesprächsatmosphäre, in der neue Vereinbarungen unter dem Aspekt „Win-Win“ erzielt werden können.

### Ziele

Teilnehmer werden in die Lage versetzt,

- eigene Ziele beschreiben und verfolgen zu können
- Bedürfnisse des Gesprächspartners zu erkennen
- Angebote zu formulieren
- Gespräche geplant zu führen
- alle Aspekte des magischen Dreiecks einzubeziehen

### Inhalt

Der Workshop ist prozessorientiert und beinhaltet:

- Analyse, Ist-Status, Konzept- und Maßnahmenentwicklung
- Lessons Learned, Maßnahmenumsetzung
- Sofortmaßnahmen, Ansätze zur persönlichen Entwicklung
- Einsetzen des DISG Modells

### Unterlagen

Die Teilnehmer erhalten Maßnahmenpläne, begleitende Checklisten, Unterlagen in Papierform sowie eine Photodokumentationen der einzelnen Prozessschritte.

### Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an Projektleiter, Teilprojektleiter, Führungskräfte und Mitarbeiter in Projekten. Die Teilnehmerzahl liegt bei mindestens 8 und maximal 12 Personen.

### Methoden

Präsentation und Reflexion, Einsatz von Kreativtechniken, Diskussion und Praxisanwendung, Bearbeitung von eigenen Praxisfällen.

### Dauer

2 Tage

### Nächstes Training

18.-19. November 2009  
08.-09. Dezember 2009

### Trainer

Dieser Workshop wird durchgeführt von erfahrenen Trainern der MBtech Business Academy. Die Trainer verfügen über eine langjährige Erfahrung im Projektmanagement und sind zertifiziert nach dem IPMA-Standard Level B (International Project Management Association). Darüber hinaus haben sie mehrere Jahre Führungserfahrung.

### Seminarort

Sindelfingen

### Workshopsprache

Deutsch

### Kosten

Die Kursgebühr beträgt 690,- € (zzgl. 131,10 € gesetzl. MwSt.) je Teilnehmer.

### Ihr Kontakt für weitere Fragen:

MB-technology GmbH  
Posener Str. 1  
71065 Sindelfingen

Anmeldung  
Anja Vican  
Telefon +49 (0) 151 586 11 179  
Email: anja.vican@mbtech-group.com

Fachlicher Ansprechpartner  
Torsten Graßmeier  
Telefon +49 (0) 151 586 00 685  
Email: torsten.grassmeier@mbtech-group.com